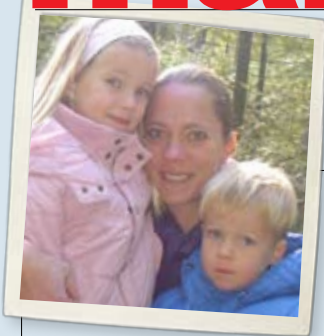


mama cash



Volgens de geldconsulent

Cliënten in mijn praktijk laat ik altijd een lijstje maken van hun jaarlijkse uitgaven; woonlasten, boodschappen, vakanties enzovoort. Bijna standaard blijkt dan dat mensen meer uitgeven dan ze zelf denken. Interessant gegeven vind ik de grote verschillen. Het uitgavenpatroon van mensen in vergelijkbare financiële posities varieert enorm. De een sluit een lening af om in die dure Jeep te kunnen rijden, terwijl de ander een Cinquecento prima vindt. Een ander intrigerend fenomeen vind ik de onwetendheid van Nederlanders over hun eigen financiële situatie. Als je vraagt of iemand zijn hypotheek met €50.000 wil verhogen om dit bedrag in waardeloze verzekeringen te storten waar alleen de 'adviseur' beter van wordt zal iedereen 'nee' zeggen. Toch deden we dit massaal vorig jaar. Waarom? Omdat we die mensen van termen als 'belasting', 'beleggen' en 'pensioenen'. Mijn tip: laat je niet ringeloren, maar sta je mannetje!

Jacqueline van der Vorm (32) is eigenaar van de Geldconsulent (www.degeldconsulent.nl) en mama van Veronique (7) en Fabio (3).

GRIP OP JE GELD

Deze maand laat Jacqueline zien hoe je zicht houdt op je uitgaven.

VRAGEN, VRAGEN!

Durf te vragen! Laat je niet uit het veld slaan door 'adviseurs' die strooien met ingewikkelde vaktermen en grafieken. Dat zegt meer over het niveau van de adviseur dan dat van jou. Geldzaken zijn echt niet zo ingewikkeld als veel adviseurs vaak doen voorkomen. Sluit niets af voor je precies weet wat je doet. Als je een vakantie boekt, zeg je ook niet bij het reisbureau: "Boekt u maar, u weet wel wat goed voor ons is".

GRATIS ADVIES

Bedenk dat gratis advies niet bestaat. Een adviseur die echt

onafhankelijk is, rekent een uur-tarief. Een productverkoper zal echt het product van zijn concurrent niet aanprijzen of je vertellen dat je geldzaken er al prima voor staan. Kijk op www.vofp.nl voor echt onafhankelijke adviseurs.

UITGAVENPATROON

Uit onderzoek blijkt dat het uitgavenpatroon voor een zeer groot deel afhankelijk is van de referentiegroep waar men zich aan spiegelt. Het blijkt dat mensen in een vergelijkbare financiële positie (veel) meer uitgeven naarmate zij lager op de referentie ladder staan. Spiegel jij je dus

aan een 'rijker' iemand, dan zul je meer uitgeven dan wanneer je je aan een minder rijk persoon spiegelt. Kijk dus kritisch naar wat jij belangrijk vindt en wat jouw bankrekening toestaat en niet die van de burens.

WAAR BLIJFT JE GELD?

Weten waar je geld blijft? Kijk eens op www.yunoo.nl. Je kunt je afschriften van het internetbankieren downloaden en hier invoeren. Vervolgens maak je zelf rubrieken aan als 'boodschappen', 'kleding', enzovoorts. Je krijgt dan in prachtige grafieken en overzichten zien waar je geld nu eigenlijk blijft.



Woesh! En weg is het!

● **Feit** 1 op de 5 Nederlanders heeft financiële problemen en dat terwijl rood staan 15% boeterente kost. Slechts 37% weet zijn actuele banksaldo. BRON: CENTIQ